



LIBERAMOS TU POTENCIAL
HUMANO Y EMPRESARIAL

GNOSIS AWARENESS

ETP, MENTORING & COACHING EJECUTIVOS



QUIÉNES *SOMOS*

En GA, somos un grupo de empresarios y especialistas con una metodología de aprendizaje única, que te permitirá alinear tus niveles de productividad con tu bienestar personal.

PRODUCTIVIDAD

BIENESTAR

GA

NUESTROS DIFERENCIADORES

EXPERIENCIA
VIVENCIAL

CONTENIDO
EXCLUSIVO

SEGUIMIENTO
EJECUCIÓN
PERSONALIZADA



FORMACIÓN *APRENDIZAJE*

Entrenamiento en Capacitación

Procesos enfocados al reforzamiento mediante la repetición y práctica de lo aprendido en la **formación**.

Entrenamiento en Educación

Procesos enfocados al reforzamiento mediante la repetición y práctica de lo aprendido en **educación**.

EPT, MENTORING
& COACHING
EJECUTIVOS



CAPACITACIÓN



Inteligencia Intrapersonal

Conocimiento de mí mismo, Autoestima.



Estrategia Comercial

Crear o recrear.



Técnicas de Venta

Inteligencia interpersonal, Generación de vínculo, Diagnóstico profundo de necesidades, Simplicidad en presentación de oferta.





PROGRAMA DE ALTO RENDIMIENTO

EVOLUCIÓN Y TRANSFORMACIÓN POSITIVA

PROGRAMA ETP

*EVOLUCIÓN Y
TRANSFORMACIÓN
POSITIVA*

Conecta con tu vocación de manera funcional y sostenible, bajo la firme convicción de lograr una transformación genuina del Ser mediante nuestra metodología única que combina amor, instrucción, experiencia y acompañamiento.

Dinámica



56 días



3 G Experience (fines de semana)



Ponencias y dinámicas individuales o grupales



Totems (facilitadores) que te acompañan en cada momento



Diversión y profesionalismo garantizados

*Dentro del ciclo de un ETP, se tienen **2 sesiones de reforzamiento (Reinforcement)**, una después de la GE1 y otra después de la GE2.










PROGRAMA ETP ONLINE

*EVOLUCIÓN Y
TRANSFORMACIÓN
POSITIVA*

Programa de Alto Rendimiento, conformado por sesiones de reforzamiento (Reinforcement), donde se fortalece el conocimiento adquirido, identificando y dando solución a los obstáculos y /o dudas que hayan podido surgir en el proceso o en la práctica.

Dinámica

-  3 horas, cada jueves de 16 a 19 hrs
-  Seguimiento personalizado
-  Acompañamiento en la aplicación del contenido
-  Enfoque al cumplimiento de objetivos
-  Llamadas diarias de Lun a Vie
-  Sesiones de Coaching (Autognosis)
-  Mentoría (Team Building)

PROGRAMA ETP ONLINE

CALENDARIO

PROGRAMA DE ALTO RENDIMIENTO ONLINE

OCT - DIC 2020



15 al 17 de oct
G Experience 1 Online

19 al 23 de oct
G Planner
G Calling
G Reporting
Autognosis

26 al 30 de oct
G Planner
G Calling
G Reporting
Autognosis

29 de oct
Clan Building

2 al 6 de nov
G Planner
G Calling
G Reporting
Autognosis (opcional)

5 de nov
G Reinforcement

12 al 14 de nov
G Experience 2 Online

9 al 13 de nov
G Planner
G Reporting
Autognosis

9, 11 y 13 de nov
G Calling

16 al 20 de nov
G Planner
G Reporting
Autognosis

16, 18 y 20 de nov
G Calling

19 de nov
Clan Building

23 al 27 de nov
G Planner
G Reporting
Autognosis (opcional)

23, 25 y 27 de nov
G Calling

26 de nov
G Reinforcement

30 de nov al 4 de dic
G Planner
G Reporting
Autognosis

30 nov, 2 y 4 de dic
G Calling

7 al 9 de dic
G Planner
G Reporting

7 y 9 de dic
G Calling

10 al 12 de dic
G Experience 3 Online
(cierre)





PROGRAMA ETP *DINÁMICA*

GE 1

3 días

25 días

Autognosis
Team Building
Reinforcement

GE 2

3 días

25 días

Autognosis
Team Building
Reinforcement

GE 3

3 días

Seguimiento diario personalizado 56 días



PROGRAMA ETP *HORARIOS*

GE 1

**Jue 15 y
Vie 16 oct**
13 a 19 h

Sáb 17 oct
9 a 14 h

RF 1

Jue 5 nov
horario por
confirmar

GE 2

**Jue 12 y
Vie 13 nov**
13 a 19 h

Sáb 14 nov
9 a 14 h

RF 2

Jue 26 nov
horario por
confirmar

GE 3

**Jue 10 y
Vie 11 dic**
13 a 19 h

Sáb 12 dic
9 a 14 h

Seguimiento diario personalizado 56 días



PROGRAMA ETP *INTERACCIONES*

G Planner

Lunes a
Viernes

G Calling

Lun a Vie
10 min c/u
(primeras 6 semanas,
cada 3er día de la
semana 7 a la 12)

G Reporting

Lunes a
Viernes

Autognosis

1 h a la semana
(6 a 8 autognosis
durante el programa)

Clan Building

2 sesiones
durante el
programa
2 h c/u

————— Seguimiento diario personalizado 56 días —————



INTRODUCCIÓN

MÓDULO 1

Breve descripción del módulo.



01 REGLAMENTO

02 MENTE DE APRENDIZ

03 CAMINO A LA VERDAD

04 ÉXITO

05 PAZ Y PLENITUD

06 MINGLE / FISIOLÓGÍA

07 METODOLOGÍA

08 MITOLOGÍA GA



**INTRO-
DUCCIÓN
ONLINE**
ALCANCE



PERSONA

MÓDULO 2

Módulo enfocado al autoconocimiento para la liberación del potencial humano y empresarial, fortaleciendo el autoconcepto de manera que impacte positivamente en los resultados tanto personales como laborales, buscando elevar el bienestar de las personas y empresas.



01 VIDA

02 DESAFÍOS

03 COSMOVISIÓN

04 AUTOCONCEPTO

05 ENFOQUE Y PRIORIZACIÓN

06 ESTRATEGIA / PLANEACIÓN / EJECUCIÓN

07 ENERGÍA FEMENINA Y MASCULINA

08 MAPA DE VIDA

09 VENTANA DE VIDA

10 LUCES Y SOMBRAS



PERSONA
ONLINE
ALCANCE

11 FUENTES DE INSPIRACIÓN

12 LECCIONES DE VIDA

13 LÍMITES

14 PLAN DE VIDA

15 LENGUAJE

16 MIRADA APRECIATIVA

17 PRESENCIA

18 ALTERIDAD

19 MIEDO / HUELLA DE ABANDONO



**PERSONA
ONLINE**
ALCANCE



PRODUCTIVIDAD

MÓDULO 3

Módulo enfocado en la actitud de la persona y características relacionadas a su nivel de productividad, generando vínculos personales e implementando una metodología a base de indicadores que favorezcan al crecimiento de la compañía.



01 MI VIDA EN EL TIEMPO

02 PRODUCTIVIDAD

03 TAREAS DE ALTO A PORTE (INTRODUCCIÓN)

04 CONVENIO DE DESEMPEÑO

05 ESTRESORES

06 COMUNICACIÓN EFECTIVA

07 ABUNDANCIA / HIPERABUNDANCIA

08 ACCOUNTABILITY

**PRODUC
TIVIDAD
ONLINE**

ALCANCE





LIDERAZGO

MÓDULO 4

Módulo enfocado a la formación de líderes humanamente exitosos, capaces de llevar a su equipo al logro de sus objetivos desde la inspiración, a través de herramientas de monitoreo y medición, siempre bajo un equilibrio entre bienestar y productividad.



01 PRESENCIA

02 ALTERIDAD

03 LEVERAGE

04 ESTRATEGIA

05 CONFIANZA AUTÉNTICA

06 VÍNCULO

07 COMPROMISO PROFESIONAL

08 COSTO DE OPORTUNIDAD

09 LIDERAZGO (FORTALEZAS VS DEBILIDADES)

10 ROLES PROFESIONALES

11 ESCUCHA ACTIVA



**LIDERAZGO
ONLINE**

ALCANCE



VENTAS

MÓDULO 5

Módulo enfocado al ... breve descripción del módulo.



01 QUÉ SON LAS VENTAS

02 FACTORES Y BARRERAS DE COMPRA

03 CONTEXTO

04 VÍNCULO

05 INTIMIDAD COMPARTIDA

06 VENTANA DE VIDA APLICADA A LAS VENTAS

07 SATISFACCIÓN DEL CLIENTE

08 LAS 4 E'S

09 PALABRAS CLAVE

10 PRESENTACIONES EXITOSAS



VENTAS
ONLINE
ALCANCE

11 ELEVATOR PITCH

12 ALIANZAS ESTRATÉGICAS

13 MIRADA APRECIATIVA

14 MANEJO DEL RECHAZO

15 PRECIO

16 GBA VS VENDEDOR

17 GA SALES ADVICES



**VENTAS
ONLINE**
ALCANCE



NEGOCIOS / EMPRESA

MÓDULO 6

Módulo enfocado al... breve descripción del módulo.



01 LOS 4 NIVELES DE SERVICIO

(OBJETIVO, ESTRATEGIA, PLANEACIÓN, EJECUCIÓN)

02 NEGOCIO / EMPRESA

03 GNOSIS EMPRESARIAL

04 PLANEACIÓN



**NEGOCIOS /
EMPRESA
ONLINE**
ALCANCE



MENTORING & COACHING EJECUTIVOS

EMPRESARIAL Y DE VENTA

MENTORÍAS & COACHING

EJECUTIVOS

*Varía por programa.

Otra manera de desarrollarte profesionalmente es trabajando e la mano de profesionistas expertos en aquello que requieres aprender, como nuestros consultores, facilitadores y coaches, quienes te compartirán su experiencia, habilidades y conocimiento técnico.

Dinámica



Trabaja con tu propia empresa / negocio



Consolida los pilares que lo conforman para un crecimiento firme y estratégico



Incrementa tus competencias y tu potencial empresarial



27 h de Mentoría



10 h de Ejecución + Acompañamiento*

Este formato de aprendizaje también desarrolla un **área personal**, en la que encontrarás motivación y rendimiento junto con el logro de tus objetivos.



TÉCNICAS DE VENTA *ONLINE*

Trabaja de la mano de expertos en las necesidades particulares de tu negocio, enfocando cada sesión en elevar la calidad de las relaciones con tus clientes, disfrutando de un acompañamiento 100% personalizado para el reforzamiento del contenido y asesoramiento en su aplicación.

MENTORING &
COACHING
EJECUTIVOS



01 CREENCIAS LIMITANTES

Dinero – Ventas – Rechazo y Fracaso

02 RESIGNIFICACIÓN

Profesión y Rol

03 AUTOCONFIANZA

Persona – Producto - Empresa

04 DEFINICIÓN DE VENTAS

Las 3 Dimensiones

05 CÓDIGO DE COMUNICACIÓN DEL CLIENTE

Racional – Emocional - Motriz

06 TIPOS DE VENTA

Transaccional – Consultiva - Vinculativa

07 ARGUMENTATIVA COMERCIAL

Drivers de Compra

08 PROCESO DE COMPRA

El viaje del cliente

09 BARRERAS DE VENTA

Objeciones

TÉCNICAS DE VENTA ONLINE

ALCANCE



TÉCNICAS DE VENTA ONLINE

CALENDARIO

MENTORING ONLINE TÉCNICAS DE VENTA

OCT - NOV 2020

El Asegurador



Lunes 19

Mentoring Ejecutivo
3:00 pm a 7:00 pm

Martes 20

Ejecución
90 min
(horario a convenir)

Miércoles 21

Mentoring Ejecutivo
3:00 pm a 7:00 pm

Jueves 22

Ejecución
90 min
(horario a convenir)

Viernes 23

Mentoring Ejecutivo
1:30 pm a 5:45 pm

Lunes 26

Mentoring Ejecutivo
3:00 pm a 7:00 pm

Martes 27

Ejecución
90 min
(horario a convenir)

Miércoles 28

Mentoring Ejecutivo
3:00 pm a 7:00 pm

Jueves 29

Ejecución
90 min
(horario a convenir)

Viernes 30

Mentoring Ejecutivo
1:30 pm a 5:45 pm

Martes 3

Ejecución
90 min
(horario a convenir)

Miércoles 4

Cierre
5:00 pm a 7:00 pm



ESTRATEGIA COMERCIAL *ONLINE*

Trabaja de la mano de expertos en las necesidades particulares de tu negocio, enfocando cada sesión en la construcción de una estrategia comercial más sólida, disfrutando de un acompañamiento 100% personalizado para el reforzamiento del contenido y asesoramiento en su aplicación.

MENTORING &
COACHING
EJECUTIVOS



01 PRESUPUESTO DE VENTA

Proyección

02 UNIDADES DE NEGOCIO

Aproximación al cliente

03 PORTAFOLIO DE PRODUCTOS

04 PROMESA DE MARCA

Indicadores de satisfacción

05 FUENTES DE GENERACIÓN DE DEMANDA

06 MODELO DE VENTAS

07 MERCADO META

Nicho de mercado

08 PROPUESTA DE VALOR

Diferenciadores

09 OFERTA DE VALOR

Comunicación y concepto

10 ESTRUCTURA COMERCIAL

Perfiles comerciales

11 EMBUDO DE VENTA

ESTRATEGIA COMERCIAL ONLINE

ALCANCE



ESTRATEGIA COMERCIAL ONLINE

CALENDARIO

MENTORING ESTRATEGIA COMERCIAL ONLINE

SEP - OCT 2020

El Asegurador



Miércoles 23

Mentoring Ejecutivo

8:30 am a 12:45 pm

Ejecución

90 min por la tarde

Jueves 24

Mentoring Ejecutivo

8:30 am a 12:45 pm

Ejecución

90 min por la tarde

Viernes 25

Mentoring Ejecutivo

1:45 pm a 5:45 pm

Lunes 28

Ejecución

120 min

Miércoles 30

Mentoring Ejecutivo

8:30 am a 12:45 pm

Ejecución

90 min por la tarde

Jueves 1

Mentoring Ejecutivo

8:30 am a 12:45 pm

Ejecución

90 min por la tarde

Viernes 2

Mentoring Ejecutivo

1:45 pm a 5:45 pm

Lunes 5

Ejecución

120 min

Miércoles 7

Cierre

12:00 pm a 2:00 pm



SARE *ONLINE*

Programa de Alto Rendimiento Ejecutivo.

Gracias a nuestra metodología aseguramos la evolución positiva, mediante la validación de la estrategia empresarial, definición de indicadores y garantía de su cumplimiento con una correcta ejecución; logrando romper con la tendencia de producir a costa de altos sacrificios financieros, humanos y de calidad.

MENTORING &
COACHING
EJECUTIVOS



COACHING EJECUTIVO

Empoderamiento
Ejecución
Flujo de Efectivo
Objetivos personales

MENTORING Y EJECUCIÓN

Estructura Organizacional
Convenios de Desempeño
Sistema de Compensaciones
Juntas de Alineación / Tableros de Control
Cultura Organizacional
Gnosis Empresarial
Rituales



SARE
ONLINE
ALCANCE

SARE ONLINE CALENDARIO

MENTORING ESTRATEGIA COMERCIAL ONLINE

SEP - OCT 2020

El Asegurador



Miércoles 23

Mentoring Ejecutivo

8:30 am a 12:45 pm

Ejecución

90 min por la tarde

Jueves 24

Mentoring Ejecutivo

8:30 am a 12:45 pm

Ejecución

90 min por la tarde

Viernes 25

Mentoring Ejecutivo

1:45 pm a 5:45 pm

Lunes 28

Ejecución

120 min

Miércoles 30

Mentoring Ejecutivo

8:30 am a 12:45 pm

Ejecución

90 min por la tarde

Jueves 1

Mentoring Ejecutivo

8:30 am a 12:45 pm

Ejecución

90 min por la tarde

Viernes 2

Mentoring Ejecutivo

1:45 pm a 5:45 pm

Lunes 5

Ejecución

120 min

Miércoles 7

Cierre

12:00 pm a 2:00 pm

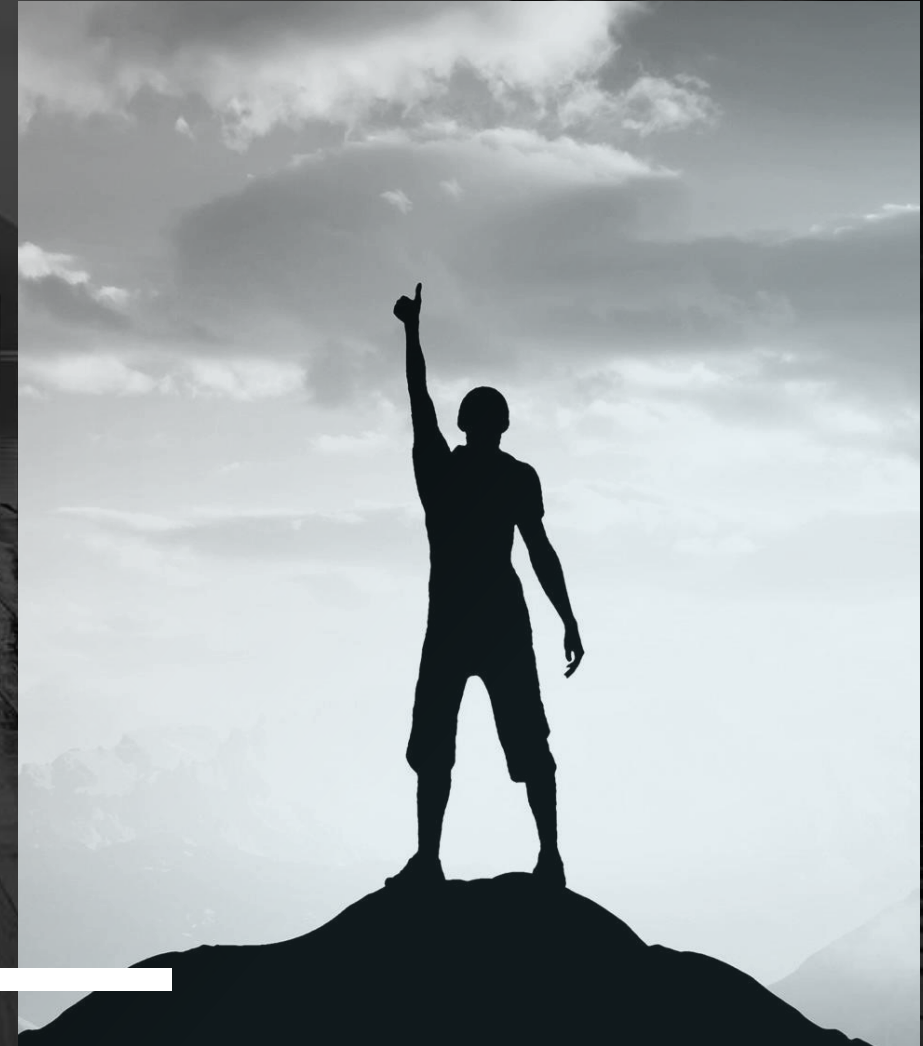


100%

PROMESA DE MARCA

Si no cumplimos con tus expectativas,
te **reembolsamos el 100%**.

Garantía de Satisfacción Absoluta.





GNOSIS AWARENESS

GRACIAS

LIBERAMOS TU POTENCIAL
HUMANO Y EMPRESARIAL

EPT, MENTORING
& COACHING
EJECUTIVOS

SÍGUENOS EN REDES SOCIALES

¿INTERESADO/A?

Paulina Ruíz

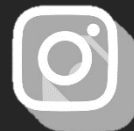
55 6806 3001

pali@ga.life

ga.life
chrisperla.com



/ChrisPerla
/GA Gnosis Awareness



@chrisperla_ci
@ga_gnosis_awareness



/ChrisPerla
/GA Gnosis Awareness



/ChrisPerla
/GA Gnosis Awareness



/Ve Más Allá
/Líderes Creando Futuro